

Böblingen, den 10. Mai 2009

Pressemitteilung

Markt der Chancen und Möglichkeiten



DIE SITUATION ERKENNEN IST DAS EINE

Dem aktuellsten ARD-Deutschlandtrend zufolge glauben 76 % der Deutschen, dass die wirtschaftliche Zukunft schlimmer wird als sie bereits ist. 40 % der Arbeitnehmer klagen bereits jetzt über finanzielle Einbußen und 38 % aller Menschen, die in Lohn und Brot stehen, fürchten um ihren Arbeitsplatz. Kurzarbeit, Arbeitslosigkeit und Finanzkrise beherrschen derzeit die Schlagzeilen. Handeln ist das Gebot der Stunde! Nur von wem?

VERHANDLO[®] - EIN ONLINEPORTAL MIT WEITBLICK

Was zunächst als Plattform zum Mieten und Vermieten von Werkzeugen, Maschinen und anderen Gegenständen konzipiert wurde, entpuppt sich zunehmend als echte Chance die leeren Haushaltskassen wieder aufzufüllen. Bei VERHANDLO werden Dienstleistungen und Services aus vorwiegend privaten Haushalten angeboten. Angebote die jeder auf sich selbst zuschneidet. Chancengleich wird hier Geld verdient. Chancengleich, denn hier fragt niemand nach dem Alter, dem Geschlecht oder der Herkunft der Anbieter.

Die bundesweite Zahl der registrierten Nutzer wächst und so auch die Vielfalt der angebotenen Leistungen. Vor allem jetzt - in Zeiten, wo in vielen Unternehmen die Ampeln auf Kurzarbeit stehen oder gar schon auf „Rot“ gesprungen sind, verspüren wir eine deutlich gestiegene, öffentliche Aufmerksamkeit. Die Menschen suchen nach Möglichkeiten um sich etwas dazu zu verdienen.

KAMPFANSAGE DEM LOHNDUMPING

„Handwerk hat goldenen Boden! Auf Online-Auktionsbörsen ist es aber scheinbar keinen Silberling mehr wert!“

Die HPF Befestigungssysteme GmbH mit Sitz in Böblingen bietet deshalb im Kampf gegen Lohndumping ein einzigartiges Onlinekonzept, bei dem Dienstleistungen, Informationen, Mietgegenstände und Waren gehandelt bzw. gemietet und vermietet werden können, ohne das die Interessenten die Preise in die Höhe treiben oder sich Handwerker gegenseitig unterbieten können. Es ist nämlich immer nur der eigene Verhandlungsstand ersichtlich, gleichwohl wenn mit mehreren Personen um die gleiche Sache verhandelt wird. Bereits bei der Entwicklung des Onlineportals wurden dazu strenge Kriterien formuliert: „Niemand, mit Ausnahme der beiden Verhandlungspartner, darf sehen, welcher Preis gerade verhandelt wird. Künstliche Preistreiberi - egal in welche Richtung ist - absolutes Tabu.“

Und genau das unterscheidet VERHANDLO von allen anderen bekannten Auktionsbörsen, bei denen die Betreiber um so mehr verdienen, je höher die Preise getrieben werden. Bei VERHANDLO kommt es immer auf das eigene Verhandlungsgeschick an. Hier verhandelt man 1:1. Unsere Erfahrungen zeigen, dass es bei den Verhandlungen nicht immer nur um den Preis geht. Viel häufiger sind sich Anbieter und Interessent bereits zu Beginn über den finanziellen Teil der Dienstleistung einig. Verhandelt wird dann meist noch über andere oder zusätzliche Leistungen. Etwa über Menge, Uhrzeit, Dauer, Verpflegung, Fahrgeld, Unterkunft, Spesen, Hol- und Bringdienst oder andere Sonderwünsche und Extras.

VERHANDLO SETZT AUF REGIONALE ANGEBOTE

„Mit den eigenen Fähigkeiten regelmäßig etwas hinzu zu verdienen, selbst zu entscheiden, wann, was und für wen man etwas zu welchem Preis tut, und das Verdiente für sich selbst und die Familie zu haben“, das ist die Philosophie von VERHANDLO.

Seit Onlinestellung haben sich zwischenzeitlich Anbieter aus ganz Deutschland registriert und „feilschen“ in ihrer unmittelbaren Region mit potentiellen Kunden um die Gunst ihrer Angebote. Da sind, angefangen von der Haushaltshilfe, dem Babysitter, von Umzugshelfern oder Gärtnern, über Vermieter von Baumaschinen, Fahrzeugen und Ferienwohnungen, bis zum Unterhaltungskünstler der seine Kunden „verzaubert“, alle nur erdenklichen Dienstleistungen vertreten. Den größten Anteil haben dabei Privatleute, aber auch Gewerbliche bieten Ihre Dienste feil.

VERHANDLO unterscheidet sich deutlich von den übrigen Angeboten. Einerseits bestimmen bei anderen Plattformen allein die Anbieter die Preise und Leistungen und andererseits wird mit kräftigen Provisionen abkassiert. VERHANDLO geht einen anderen Weg und setzt auf beständigen Erfolg durch die Stärkung der eigenen Region.

Die Menschen haben begriffen, dass es keinen Sinn macht über die leere Haushaltskasse zu grübeln und über Steuern oder Energiepreise zu schimpfen, sondern das es auf Eigeninitiative und Flexibilität ankommt. Ein Blick in die Anzeigenmärkte der Tageszeitungen bringt allerdings schnell Ernüchterung. Da findet man so ziemlich alles. Vom seriösen Jobangebot, für den häufig die Qualifikation fehlt, bis zum dubiosen Nebenverdienst, angepriesen mit mehreren Tausendern in der Woche. Der gewünschte Erfolg, nämlich die Haushaltskasse aufzubessern, bleibt häufig aus.

„Jetzt gehen wir in die Offensive und sagen dem Lohndumping den Kampf an. Ausgezeichnet mit dem „GERMAN EXCELLENCE AWARD“ vom Verlag für die deutsche Wirtschaft fühlen wir uns der wirtschaftlichen Zukunft in Deutschland auch weiterhin verpflichtet.“